

キャッシュを増やす塾から
 一社でも多くの創業百年企業を創出していきます

キャッシュを増やす塾

◆キャッシュを増やす塾の特徴・メリット◆

①キャッシュPDCA キャッシュを増やすPDCAでキャッシュを増やすことができる。	②ノウハウ取得 健全にキャッシュを増やすノウハウを取得することができる。	③刺激的な交流 キャッシュを増やす目標を持った塾の仲間から刺激を受け行動を継続できる。	④専門講座 資金繰り改善、業績アップの経営支援のプロによる、キャッシュ専門講座を受講できる。
⑤キャッシュ戦略 健全な資金調達方法とキャッシュフロー経営、キャッシュ戦略を学べる。	⑥モニタリング 具体的な行動計画とモニタリングにより、キャッシュを増やしていくことを実感できる。	⑦競争意識が持てる 他の経営者と一緒にキャッシュを増やしていくので競争意識が持てる。	⑧同志と目標達成 同じ志を持った仲間を作ることができる。

◆スケジュール◆

日時	テーマ
2018年 6月27日(水)	究極のキャッシュの増やし方
2018年 8月29日(水)	キャッシュの使い方Ⅰ：人件費
2018年10月24日(水)	キャッシュの使い方Ⅱ：設備投資
2018年12月26日(水)	キャッシュの使い方Ⅲ：経費
2019年 2月27日(水)	キャッシュの増やし方Ⅰ：銀行借入
2019年 4月24日(水)	キャッシュの増やし方Ⅱ：無限大の利益

料金 120,000円(消費税別) 入会金無料

※ 奇数月は、スカイプやハンアウトなどを使ったWeb会議を行います。経営に関する課題の状況報告の他、採用・人事、銀行融資など、キャッシュに関するお悩みも相談することができます。

◆塾当日の流れ◆

時間	内容
13:30 ~14:00	開場、受付 会場：AP品川 東京都港区高輪3-25-23 京急第2ビル 9F
14:00 ~17:30	①塾長講義(ゲスト講師あり) ②塾生発表 ◆自社のキャッシュを増やす方策及び実績について ③グループ別PDCAモニタリング ④グループ別次回までの行動計画作成
18:00 ~20:00	懇親会

※キャッシュを増やす塾を体験できます

「いきなり入会するのは不安・・・」「塾の雰囲気を見てみたい」という方のために、キャッシュを増やす塾へ無料でお試し参加していただくことが可能です！(1回かぎり)
 お電話またはお問合せフォームにてお気軽にお問合せください。

運営

SMC税理士法人
 〒107-0062東京都港区南青山2-2-15

TEL

(平日9:00~18:00受付)
 03-3470-0115

Mail

smc@smc-g.co.jp

キャッシュを増やす塾

URL: www.smc-g.co.jp/cashacademy/

◆推薦者の声◆



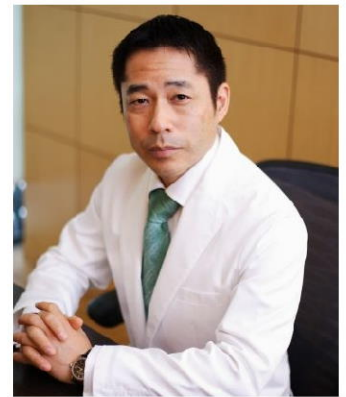
私は、長年、日本の経営者の皆様に大変厳しいお話をして来ました。その中には、こんな言葉があります。「30年続かない会社は、会社ではない！ただの無知な人間の集まりなのである！」。「お金の相談は税理士にするな！90%の税理士は、お金の事が分かってない！」というような大変失礼な話です。これは、今まで、多くの税理士さんは「税務」と「会計」は分かっていますが「財務戦略」が分かっていないので日本の企業は潰れて行くのです。「日本の企業の生存率」というので、よく国税庁のデータが用いられたりしています。それには、設立5年で約85%の企業がなくなり、10年以上存続できる企業は6.3%で20年存続している企業は0.4%で30年では0.021%というものです。国税庁の調査より、私の体験で、潰れていく企業の現実的な数字はこれ位なのではないかと思っています。設立1年後の生存率：95% 設立5年後の生存率：60% 設立10年後の生存率：40% 設立20年後の生存率：20% 設立30年後の生存率：10% これらの企業のほとんどは資金ショートで潰れています。日本の中小企業の経営者が財務（お金）に強くならなければ日本経済は良くなりません。将棋や囲碁に定石がある様に、経営にも定石があります。この勉強会は、日本経済に貢献出来る、その一番大切な「経営の定石」を学べる非常に少ない勉強会だと思います。

西田文郎 (Fumio Nishida)

株式会社サンリ 会長

日本の経営者、ビジネスマンの能力開発指導にたずさわり大脳生理学と心理学を利用して脳の機能にアプローチする画期的なノウハウ『スーパーブレイントレーニングシステム』を構築。驚異的なトップビジネスマンを数多く育成している。

使い古された言葉ですが、経営において最も重要なものはキャッシュです。潤沢なキャッシュは、経営者の精神的安定を導き、正しい経営判断につながります。逆にキャッシュが乏しいと、投資をためらい、大きな機会損失を被ります。しかし現実には、「利益が出ているがキャッシュが少ない会社」が多いのではないのでしょうか？私は、SMC税理士法人の指導の下、キャッシュを手にするための具体的な方法を学びました。1) 銀行借入における、金利以上の期間の重要性 2) 売掛金と買掛金のサイトの整合性 3) くだらない節税が、いかにキャッシュを悪くさせるか などです。お蔭様で、利益だけでなく潤沢なキャッシュを手に入れることができました。どうぞ、SMC税理士法人の「キャッシュを増やす塾」を受講されることで、経済的自由だけでなく精神的自由を手に入れてください。



長谷川嘉哉 (Yoshiya Hasegawa)

1966年2月14日生まれ B型丙午（ひのうえま）

医学博士。祖父が認知症になった経験から医師の道を志す。診療内容は、病気だけでなく生活、家族も診るライフドクターとして医療、介護から民間保険の有効利用にまで及ぶ。認知症専門医として地方のクリニックでありながら全国から毎月1,000名程の認知症患者さんが受診される。在宅医療では開業以来、50000件以上の訪問診療、500人以上の在宅看取りを実践している。現在、医療法人プレイングループ理事長として、在宅生活を医療介護福祉のあらゆる分野で支えるサービスを展開している。

著書に、13万部のベストセラー「親ゆびを刺激すると脳がたちまち若返りだす」、「一生使える脳」

「患者と家族を支える認知症本」「介護にいくらかかるのか？」などがある。

◆塾長プロフィール◆



曾根 康正 (Yasumasa Sone)

SMCグループ 代表

昭和34年6月8日生まれ

昭和57年3月 慶應義塾大学卒業 / 昭和63年12月 監査法人トーマツ退社

平成元年1月 曾根公認会計士事務所開業 / 平成19年4月 SMC税理士法人設立

平成26年1月 SMCグループをホールディングス化

(株)SMCホールディングス SMC税理士法人 (株)会計ファクトリー

(株)SMC総研 (株)SMC-POWER (有)セリアン

著書に「伸びる会社づくりの手順を教えます」「自分の会社を100年続く企業に変える法」

SMCグループの顧問先数500社

SMCグループの関与先黒字化率 80%以上

過去に指導した企業数 2000社以上

【キャッシュを増やす塾 参加申込書】

申し込みはコチラまで▶▶▶ **FAX:03-6447-1169**

ふりがな お名前		ふりがな 貴社名	
ご住所	〒 -		
E-mail		<input type="checkbox"/> お試し <input type="checkbox"/> 申込	
TEL	-	FAX	-

※ご記入いただいた情報は、主催・運営会社よりの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。