

単価80万円/年の経営支援(MAS監査)を 年間20件以上受注するため 営業ノウハウを伝授!



SMC税理士法人 **曾根康正** 先生

多くの会計事務所が苦戦している年間80万円以上の高単価サービス経営支援業務の受注活動。SMC税理士法人では、年間20件以上の受注を実現! その圧倒的なノウハウを公開していただきます。

テーマ&講座内容

第1講座
10:00~12:10

経営支援(MAS監査)は会計税務に変わる商品だ!
なぜ、今経営支援が必要なのか?

- 誰でもわかりやすく説明できる商品定義
- ターゲットにする人、しない人はこの人!
- 経営支援は何を目的とした業務なのかを明確にする
- お客様自身で考えてもらうための説得方法

⇒MAS監査販売用の「ご案内チラシ」をGET!

昼食

(こちらでご用意致します)
12:10~12:50

第2講座
12:50~15:30

経営支援(MAS監査)は紹介では取れない!
セミナー営業で年間20件以上受注する方法大公開

- 既存の顧客からMAS監査を取る方法
- 新規客からMAS監査を取る方法
- 受注率の高いセミナー構成とクロージング方法
- セミナー後のフォローも徹底解説!

第3講座
15:30~17:00

経営支援(MAS監査)を標準化!
パートさんを活用して効率よい業務フローを構築!

- すべてを標準化! MAS監査を誰でもできる業務へ
- 営業方法もマニュアル化する方法
- 累計100件以上の経営支援をした中で考えた効率の良い工程はこれだ!

※タイムスケジュールは
変更する可能性があります。

こんな先生におすすめです。

- MAS監査ソフトを入れたけど使えていない
- MAS監査の準備に3時間以上かかっている
- 全然案件が増えない…
- 所長だけしかMAS監査ができない

船井総合研究所 会計事務所コンサルティングチーム

